

## › IE Plast realisiert Produktionswerk für Ypsomed

Das international tätige Schweizer Medizintechnik-Unternehmen Ypsomed und IE Plast unterzeichneten einen Generalübernehmer(GÜ)-Werkvertrag für die Realisierung eines neuen Produktionswerks in Schwerin, in dem zukünftig Injektions- und Infusionssysteme produziert werden. Die Produktion startet in der ersten Jahreshälfte 2019.

Am neuen Standort gilt es, ein Werk mit einer Fläche von ca. 24000 m<sup>2</sup> zu bauen. Im Vordergrund stehen eine effiziente, zukunftssichere und erweiterbare Produktion mit modernen Arbeitsplätzen, ein hoher Anspruch an Gestaltung und Ästhetik des Gebäudes sowie Nachhaltigkeit. Bei dem Projekt

garantiert IE Plast die Einhaltung von Kosten, Qualität und Termi-  
nen.

Wie bei allen IE-Projekten arbeiten auch hier Architekten und Betriebsplaner aus dem Hause IE unter einem Dach zusammen. Neben der Gebäudegestaltung liegt bei diesem Projekt der Fokus auf betriebsplanerischen Aspekten wie Produktions- und Prozessablauf, Waren- und Personenfluss sowie Hygiene- und Reinraumanforderungen, um die Fertigungsprozesse optimal zu gestalten. Dazu erklärt Projektleiter Thomas Fischer: «Die Herausforderung bei diesem Projekt besteht darin, eine Produktionsstätte zu planen und realisieren, die zum einen den spezifischen Produk-



Bild: IE Plast

Visualisierung des Ypsomed Produktionswerks in Schwerin.

tionsabläufen, zum Teil unter Reinraumbedingungen, und zum anderen dem Bedürfnis nach einer möglichst hohen Flexibilität gerecht wird. Dies ermöglicht es einerseits wirtschaftlich zu produzieren und andererseits auf die Bedürfnis-

se des Marktes schnell reagieren zu können. Hierzu sind intelligente Raum- und Versorgungskonzepte erforderlich, die im Rahmen eines engen Terminrahmens umzusetzen sind.»

[www.ie-group.com](http://www.ie-group.com)

## SALES MANAGER

### WESTSCHWEIZ / MITTELLAND

Für unsere Kundin, die ENGEL Schweiz AG, sind wir beauftragt einen technisch versierten **Sales Manager / Projektleiter (w/m)** zu rekrutieren.

Ihr Aufgabenbereich umfasst die Akquisition von Neukunden, sowie die Beratung der bestehenden Kunden von modernsten ENGEL Spritzgussmaschinen und Automationsanlagen. Sie sind für die kommerzielle Begleitung, Projektleitung und Koordination der Verkaufsprojekte zuständig.

Unsere Ausschreibung richtet sich an einen **Kunststoff-Experten**, der sich in Richtung Verkauf entwickeln möchte. Sie sprechen gutes **Französisch** und **Deutsch** und arbeiten nach einer umfassenden Einschulung und Einführung grundsätzlich vom Homeoffice aus. Die Aussendienst-Tätigkeit von ca. 60-70% und ein intensiver Kundenkontakt werten Sie als eine Bereicherung.

Es erwartet Sie ein motiviertes Team, attraktive Anstellungsbedingungen mit modernstem Arbeitsequipment sowie ein Firmenfahrzeug.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, dann freuen wir uns sehr, Sie kennen zu lernen. Herr Tom Rüege nimmt Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen gerne entgegen. Wir garantieren Ihnen absolute **Diskretion** und **Exklusivität**.



#### PETRAG HR AG

Bahnhofplatz 76 · CH-8500 Frauenfeld  
[www.petrag.ch](http://www.petrag.ch)

#### Kontakt

Tom Rüege · T +41 52 728 00 06 · [t.ruegge@petrag.ch](mailto:t.ruegge@petrag.ch)